

## ندوة عن «نجاحات اللبنانيين في العالم وعواملها»: تحويلات المغتربين تشكل ٢٠ في المئة من حجم اقتصادنا

الى «أن أهم صادرات لبنان هي أبنائه المنتشرون في بقاع العالم يتضامنون في ما بينهم، على خلاف ما هو حاصل في الوطن».

وارتكز غسطين في مقاربتة على لبنانيين التقاهم حول العالم، وكونوا لديه رؤية عن الشخصية اللبنانية المكافحة والتأجحة، «وإن الهدف هو اظهار كم أن اللبنانيين توافقون الى العمل بكل الظروف، لينجحوا وينجح لبنان معهم، مشدداً على بعض النقاط التي تجعل من اللبناني شعب المستقبل، شعب التفاوض المتفانل، الشعب الذي يتأقلم مع الخطر ويروضه لمصلحته، الشعب الذي يدرس المخاطر ويواجهها حتى قبل حصولها». وكان الختام للجميل الذي تكلم عن «تطوير اقتصادنا وتوجيهه نحو الانفتاح والإصلاح، نحو تكامله في العولمة، إعادة تحديد الدور الاقتصادي للدولة نحو الكفاءة والإنصاف، وتعزيز دور وكفاءات معاهدنا وجامعاتنا من حيث التميز والجودة والتميز العابر للبحار».

الديناميكية للنمو المحلي وتأمين جزء من الـ ١٩٠٠ وظيفة جديدة المطلوبة سنوياً حالياً، بدل الـ ٣٥٠ فرصة سنوية المتاحة في السنوات الأخيرة». ثم أعلى الكلام للمحاضر الأول جو صدي، فتناول في مداخلة التغيير في المنطقة، «حيث إن منطقة الشرق الأوسط وشرق أفريقيا هي في أوج تغييراتها منذ عقود». وتحدث عشي في محاضرتة عن أسباب نجاح اللبنانيين في الخارج، الذي يركز على نقاط عدة، نظراً الى أهمية الجاليات اللبنانية المنتشرة في العالم. وقد أسهمت هذه الجاليات في الإنتاج المحلي القومي بنسبة تجاوزت ٥٠ في المئة، وخصوصاً أن تحويلات هؤلاء وصلت الى ٨ مليارات دولار سنوياً، وهي تشكل ٢٠ في المئة من حجم الاقتصاد اللبناني، وأشار الى هذه التحويلات «تحسن دائماً، وهي مورد دائم للبنان وتشكل ثروة لبنانية يعتمد عليها»، واعتبر أن «أسباب هذا النجاح تعود الى نوعية المدارس والجامعات لدينا، وهي الأرقى بين الدول المجاورة»، مشيراً

العالم أجمع. ولكن ما هو سر هذا النجاح؟ ما هي مميزاتنا وقوتنا التي يجب أن نبني عليها وتحسنها». أضاف «أود أن أصف رجل الأعمال اللبناني بأنه مدير يتكيف مع جميع الأزمات بسرعة فائقة وقياسية... أما في ما يخص بشركاتنا اللبنانية، فأعوام الحرب صقلت بديمتها وعلمتها أن تكون دوماً متنبية للخطر، جاهزة لأخذ المخاطر المدروسة النتائج مسبقاً، كالاستثمار في القطاعات المنتجة والمريحة. إن صغر أسواقنا واقتصادنا الأرم مؤسساتنا العمل على إيجاد أسواق مكملة. إن شركاتنا منذ القدم ارتكزت على عنصرها البشري المؤسساتي، وبينتفا الفردية والفريدة، من دون الإكتمال على دعم الدولة، بل كانت هي الداعم لها. قد لا تكون هناك حلول سحرية للنجاح، ولكن أود أن أخصها بكلمة واحدة: المتابعة. من واجبنا مساعدة النشء الجديد وتشجيعه على تأسيس شركات صغيرة قد تتطور سريعاً لتصبح متوسطة الحجم. إن تأسيس شركات جديدة هو ضروري لإعادة

نظم تجمع رجال الأعمال اللبنانيين برئاسة فؤاد زمكحل، بالتعاون مع كليني إدارة الأعمال والعلوم الاقتصادية في جامعة القديس يوسف، ندوة بعنوان «نجاحات اللبنانيين في العالم وعوامل هذا النجاح». وشارك في الندوة كل من: زمكحل، رئيس مجلس إدارة بنك عودة في سوريا جورج عشي، الرئيس الإقليمي لشركة BOOZ & CO جو صدي، رئيس أسيا باسيفيك - دياجيو جيلبير غسطين، عميد كلية إدارة الأعمال في جامعة القديس يوسف طوني جبيلي، وعميد كلية العلوم الاقتصادية في الجامعة جوزف الجميل. استهل زمكحل الندوة بكلمة قال فيها «نحن فخورون بالنجاح اللبناني في الخارج. إن رؤساء شركاتنا استطاعوا الحصول على أعلى المراكز بكبرى الشركات العالمية، وأعطوا هذه المراكز قيمة مضافة مميزة. نحن نصدر منتجاتنا وأفكارنا ومعلمنا وشركاتنا وثقافتنا الاقتصادية إلى